

	Date émission	Offres	Mission	Lieu géographique	Contrat	Domaine client
		BTP / INGENIERIE				
Nouvelle offre : TRES URGENTE	28/11/2017	Calculateur charpentes métalliques	<ul style="list-style-type: none"> • Rattaché au Responsable Calcul et Dessin et intégré au bureau d'études interne vous serez chargé du dimensionnement de bâtiments et de structures en charpente métallique. • À partir de plans d'architecte et des cahiers des charges vous réaliserez le pré-dimensionnement de l'ouvrage qui constitue la base de travail du service commercial pour élaborer nos offres. • Vous avez aussi idéalement des connaissances en couverture bardage et autres corps de métiers dans l'enveloppe du bâtiment. • Lors de la phase initiale du traitement des commandes vous serez amenés à dimensionner et optimiser les conceptions qui seront adaptées à nos moyens de production. • Dans le cadre du suivi de l'opération, vous serez l'interlocuteur privilégié des bureaux de contrôle, de nos dessinateurs et éventuellement de nos clients. <ul style="list-style-type: none"> • Vous êtes titulaire d'un Bac +5 orienté technique, en chaudronnerie, construction métallique, conception industrielle avec une première expérience de 5 ans minimum. • Vous maîtrisez un logiciel de calcul : Robot idéalement ou Graitec Melody. • Vous maîtrisez les codes de calcul CM66 et Eurocodes 3. 	Province 51	Cdi	Confidentiel
Nouvelle offre : TRES URGENTE	28/11/2017	Conducteur travaux construction métallique	<ul style="list-style-type: none"> • De façon générale, une fois l'objet à construire défini par le Chargé d'affaire et le bureau d'étude, vous prenez le relais du suivi de l'affaire jusqu'à la réception de l'ouvrage. • Vous participez aux réunions de coordination et de mise au point du projet. <ul style="list-style-type: none"> • Vous reprenez à votre compte les consultations des sous-traitants, vous optimisez les offres, passez les marchés et suivez la prestation. • Vous tenez le planning de l'opération, définissez la cinématique de montage, louez les équipements nécessaires et organisez les opérations de montage. • Vous livrez l'ouvrage dans le délai et la qualité prévus tout en optimisant les budgets alloués. • Vous êtes le garant de la sécurité sur les chantiers et prenez en charges les formalités sécurités, hygiènes et environnements. • Vous assurez la réception de l'ouvrage, levez les éventuelles réserves et assurez que les formalités de fin de chantier sont soldées. • Vous participez activement aux opérations de service après-vente et aux éventuelles expertises. 	Province 51	Cdi	Confidentiel
Nouvelle offre : TRES URGENTE	28/11/2017	Responsable chaudronnerie/serrurerie	<p>Vous avez une forte expérience dans ce domaine et dans la construction métallique. Vous êtes capable d'être à la fois un chargé d'affaire chaudronnerie serrurerie et un patron de l'atelier de chaudronnerie de 5 à 7 personnes.</p>	Province 51	Cdi	Confidentiel

		INDUSTRIE				
		VENTE / RH / ADMINISTRATIF / FINANCE				
		INFORMATIQUE				
Nouvelle offre : TRES URGENTE	28/11/2017	Ingenieur Technico commercial mainframe Z/Os	<p>Mission :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Installer et customiser les logiciels chez les prospects et/ou les Clients. • Etre en relation avec les éditeurs (Européens ou Américain) pour faire évoluer les logiciels <ul style="list-style-type: none"> • Suivi technique auprès des Clients. • Aider les commerciaux lors de la présentation technique des logiciels • Participer à toute la phase technique d'avant vente avec les commerciaux <ul style="list-style-type: none"> • Gestion du réseau interne de l'entreprise. <p>Profil :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Une solide maitrise technique de l'environnement Mainframe IBM z/OS est demandée. • La connaissance d'environnements Microsoft serait un plus. • Les contacts avec les USA et l'Angleterre étant fréquents, la connaissance de l'anglais serait un plus 	RP 92	Cdi	Confidentiel
		Commercial sédentaire B to B	<p>Descriptif du poste :</p> <p>Le poste étant sédentaire il sera donc demandé de :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Maitriser la Prospection téléphonique, la mission demande un temps important de prospection téléphonique (environ 90%) <ul style="list-style-type: none"> • Détecter des projets auprès des prospects. • Assurer une qualification de premier et deuxième niveau sur les demandes clients, <ul style="list-style-type: none"> • Réaliser les cotations pour le prospect final, • Clôturer les affaires seul ou avec l'aide du Responsable Commercial, • Tenir à jour le fichier des contacts clients, <ul style="list-style-type: none"> • Avoir un excellent relationnel <p>Profil recherché</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vous possédez une expérience en B to B dans la vente de solutions et de logiciels informatiques. • Votre autonomie, votre réactivité, votre ténacité, votre goût du challenge et votre force de conviction sont des atouts indispensables pour réussir dans votre mission. • Bon relationnel téléphonique, bonne écoute, disponibilité, pugnacité, faculté d'adaptation • Une formation Bac+2 serait souhaitée, ainsi qu'une première expérience réussie dans la vente de logiciel. 	Home office ou RP 92	Cdi	Confidentiel